



Mitarbeiter Vertriebsinnendienst (m/w/d) – Vollzeit / Teilzeit

Im Zentrum von Chemnitz entwickeln wir seit über 25 Jahren Softwarelösungen für Unternehmen, deren Fokus auf der Projektabwicklung liegt. Unser Ziel ist es, jedem Einzelnen das Tool zu bieten, das seinen oder ihren Arbeitsalltag leichter macht.

Dabei reichen unsere Kunden von Architekten und Ingenieuren bis hin zu Anlagenbauern oder Industriedienstleistern.

Willst Du Teil dieser Mission sein, dann suchen wir Dich zum nächstmöglichen Zeitpunkt als

Mitarbeiter Vertriebsinnendienst (m/w/d) – Vollzeit / Teilzeit.
Auch als Berufseinsteiger möglich.

Dafür brauchen Wir Dich:

- Bearbeitung von Interessentenanfragen
- Pflege der Verkaufschancen im CRM-System
- aktive Kommunikation mit Interessenten
- Angebotserstellung und Nachverfolgung

Das bringst Du mit:

- abgeschlossene Ausbildung im Bereich Bürokommunikation
- offene und kommunikative Art
- Teamfähigkeit als Basis für lösungsorientiertes Arbeiten
- sehr gute Deutschkenntnisse sowie gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Ein Plus, kein Muss:

- Erfahrungen im Bereich Software- und Dienstleistungsvertrieb
- Erfahrungen im Umgang mit CRM-Systemen

Deine Persönlichkeit und Motivation ist das, was Dich ausmacht. Daher nehmen wir uns die Zeit und prüfen Deine Bewerbung individuell.

Das bieten wir Dir:

- ein flexibles Arbeitszeitmodell, das sich an Deinen Alltag anpasst
- Raum für Kreativität und eigenverantwortliches Arbeiten
- nach Absprache bis zu 100 % Remote Work möglich
- 30 Tage Urlaub im Jahr
- pro Jahr 3 Krank-Tage ohne Krankenschein, solltest Du Dich mal nicht fit genug fühlen (z. B. bei Migräneanfällen, Periodenbeschwerden, Allergien etc.)

- eine betriebliche Altersvorsorge
 - ein modernes Büro mit höhenverstellbaren Tischen, ergonomischen Stühlen und vielen Pflanzen
 - ein hauseigener Fitnessraum mit Umkleidekabine und Dusche
 - eine zentrale Lage in Chemnitz und eine sehr gute Erreichbarkeit über den ÖPNV (direkte Anbindung an die Buslinie 31, 10 Minuten Fußweg vom Hbf. Chemnitz)
 - ein anliegendes Parkhaus mit firmeneigenen Stellplätzen für Fahrräder und Autos
-
- Wir kümmern uns um Deinen Hunger und Durst! Dafür haben wir Kolleginnen, welche sich um Dein leibliches Wohl kümmern. Außerdem bieten wir Dir eine Essenszulage, kostenfreie Getränke, Snackschüsseln, kostenfreies Obst und Desserts.
-
- Teambuilding-Events wie unsere Sommer- und Weihnachtsfeiern, regelmäßiges Nachbarschaftsgrillen innerhalb des Bürokomplexes und die freiwillige Teilnahme am Firmenlauf Chemnitz

Wir sind immer auf der Suche nach neuen Talenten und kreativen Köpfen.

Du passt zu uns, wenn Du:

- Ideen für unsere Produkte mitbringst und Deine eigene Handschrift hinterlassen möchtest.
- auf der Suche nach einer neuen beruflichen Herausforderung mit viel Entwicklungsspielraum bist.
- unser Unternehmen aktiv mitgestalten möchtest.

Du möchtest Dich auf diese Position bewerben?

Dann schicke Deine Bewerbungsunterlagen per E-Mail an:

Unser Personalteam

jobs@sonapro.de

Über die SONAPRO Informationssysteme GmbH:

Die SONAPRO ist ein seit fast 30 Jahren erfolgreicher Microsoft-Partner auf dem Gebiet Microsoft Dynamics 365 Business Central (ehemals Microsoft Dynamics NAV/Navision). Wir entwickeln eigene Produkte sowie Branchenlösungen für Kunden mit Anspruch an eine professionelle Projektkalkulations-, Planungs- und Steuerungssoftware inklusive aller weiteren ERP-Funktionen. Unser Fokus liegt auf dienstleistungsorientierten Branchen wie Architekten und Ingenieuren, Beratungsunternehmen, Softwarehäusern, Industriedienstleistern und Anlagenbauern, in deren Unternehmen wir Microsoft Dynamics 365 Business Central-Komplettlösungen einführen.